

# Plurimpresa *Mobile*

Soluzione di Tentata Vendita - Raccolta ordini - Rifatturazione



## Premessa

La diminuzione sempre più crescente dei margini nel mondo della distribuzione e la concorrenza sempre più aggressiva, impongono alle aziende commerciali una organizzazione logistica sempre più efficiente ed efficace. Il vantaggio competitivo dipende soprattutto da un migliore svolgimento di attività ad alto potenziale, in termini di valore rispetto ai concorrenti. La tentata vendita, in questo contesto, se gestita in modo rapido ed efficiente, può portare un consistente contributo al business aziendale.

Plurimpresa Mobile gestisce la tentata vendita di merce, con emissione di bolle e fatture. Grazie a notevoli parametri di personalizzazione, la soluzione offre agli operatori autorizzati ampi margini di trattativa in loco: sconti, promozioni, omaggi o quantitativi vengono stabiliti al momento, con trascrizione puntuale del documento di vendita. La stampa può essere effettuata con una stampante Wireless.

La modularità del programma consente di avere sempre una piena visione delle giacenze presenti nel camion durante la vendita, come anche delle rimanenze e delle differenze a magazzino, conteggiate poi nella stampa di fine giornata. Tramite palmare è possibile gestire scadenze e controllare incassi e pagamenti.

## Il Software

È un'applicazione per computer palmari che consente di gestire efficacemente le problematiche di Tentata Vendita e Raccolta Ordini.

Consente di ottimizzare il lavoro dei piazzisti e degli agenti e di effettuare tutte le procedure connesse all'attività di vendita come l'emissione di ordini, documenti di vendita e di consegna, di gestire pagamenti e scadenze, di monitorare le giacenze degli articoli presenti sull'automezzo.

La procedura consente inoltre di avere a disposizione una serie di altre informazioni amministrative, come le anagrafiche dei Clienti, la loro situazione contabile, le condizioni commerciali assegnate, il catalogo dei prodotti, i listini ecc.

Il software è fisicamente installato su palmari, che operano in modalità autonoma rispetto al gestionale aziendale, ma dialoga con il gestionale Plurimpresa/Win attraverso una procedura di sincronizzazione dati che può avvenire tramite collegamento internet, oppure tramite la connessione a computer aziendale in modalità WI-FI o con l'utilizzo di reti telefoniche UMTS/GPRS.

## Step di lavoro e Funzionalità

Le logiche funzionali e tecnologiche di Plurimpresa Mobile rispondono soprattutto ad esigenze di imprese che operano nel settore della distribuzione e nel commercio all'ingrosso.

## Modulo di tentata vendita:

### • Gestione del cliente

La procedura prevede la gestione del giro di visita per agente con indicazione della sequenza e la possibilità di selezionare anche eventuali clienti da servire 'fuori giro'.

A livello amministrativo è possibile effettuare il controllo dei sospesi del singolo cliente e la stampa di un estratto-conto contabile.

E' presente inoltre un blocco della funzione di vendita su clienti morosi e la possibilità di impostare condizioni di pagamento che prevedono l'incasso obbligatorio.

E' gestita anche la "vendita per conto", nel caso di consegna merce a punti vendita per conto di aziende cessionarie con controllo degli assortimenti degli articoli cedibili con questo sistema.

### • Attività di vendita

Il software consente di :

- ✓ impostare diverse causali di movimentazione (vendita, omaggi, resi vendibili e non vendibili, sostituzioni, ecc.);
- ✓ effettuare la selezione degli articoli con ricerche multiple e/o con l'utilizzo di lettore di barcode; possono essere gestiti e decodificati anche barcode in formato EAN128, contenenti quindi tutti i dati identificativi dell'articolo, peso, lotto ecc oltre ai barcode di bilancia contenenti indicazioni di articolo e peso;
- ✓ gestire il lotto su singolo articolo e la situazione della giacenza per singolo articolo/lotto;
- ✓ impostare dei prezzi minimi di vendita e sconto percentuale massimo ammesso per singolo agente.

### • Gestione magazzino camion

La procedura consente:

- ✓ la gestione delle prenotazioni degli articoli ricaricati;
- ✓ Il carico e i reintegri di merce sia su palmare attraverso un carico diretto dei prodotti oppure attraverso sistemi di prenotazione e allestimento merce preparata dalla sede e trasferita sul palmare;
- ✓ la stampa della bolla XE integrativa o iniziale/finale;
- ✓ di gestire la giacenza per articolo e lotto espressa anche in doppia unità di misura particolarmente utile per gli articoli a peso variabile (pezzi / confezioni - litri / chili)

### • Stampe consuntive e scarico dati

- ✓ Situazione sintetica dell'attività di vendita con indicazione dei totali, fatturato, incassato, clienti visitati, documenti emessi, ecc...;
- ✓ situazione analitica delle vendite e degli incassi effettuati per singolo cliente;
- ✓ situazione analitica delle movimentazioni per singolo articolo.
- ✓ Trasferimento e sincronizzazione dati attraverso rete Wi-Fi o attraverso connessioni remote utilizzate dagli agenti che non effettuano lo scarico dei dati in sede;
- ✓ Monitor delle attività di trasferimento effettuate eseguibili anche sull'applicativo Plurimpresa/Win al fine di monitorare con la stessa tempestività le attività degli agenti remoti.

## Modulo di raccolta ordini e prevendita

Procedura che consente all'agente di raccogliere le richieste della merce che verrà consegnata successivamente.

### • Gestione del cliente

La procedura prevede la gestione del giro di visita per agente con indicazione della sequenza e la possibilità di selezionare anche eventuali clienti da servire 'fuori giro'.

A livello amministrativo è possibile effettuare il controllo dei sospesi del singolo cliente e la stampa di un estratto-conto contabile.

E' presente inoltre un blocco della funzione di vendita su clienti morosi e la possibilità di impostare condizioni di pagamento che prevedono l'incasso obbligatorio.

- **Attività di vendita**

Relativamente all'attività di vendita, il software consente inoltre di :

- ✓ impostare dei prezzi minimi di vendita e sconto percentuale massimo ammesso per singolo agente
- ✓ di gestire le quantità degli articoli ordinati espresse anche in doppia unità di misura particolarmente utile per gli articoli a peso variabile (pezzi / chili)

- **Stampe consuntive e scarico dati**

- ✓ Situazione sintetica dell'attività di vendita con indicazione dei totali, del valore ordinato, degli eventuali acconti versati dai clienti;
- ✓ Situazione analitica degli ordini e degli incassi effettuati per singolo cliente;
- ✓ Situazione analitica delle movimentazioni degli ordinativi per singolo articolo;
- ✓ Trasferimento e sincronizzazione dati attraverso rete Wi-Fi, attraverso connessioni remote o con l'utilizzo di reti telefoniche UMTS, utilizzate dagli agenti che non effettuano lo scarico dei dati in sede;
  
- ✓ Monitor delle attività di trasferimento effettuate eseguibili anche sull'applicativo Plurimpresa/Win al fine di monitorare con la stessa tempestività le attività degli agenti remoti.

### **Modulo statistiche di controllo**

- Statistiche di controllo attività di vendita, con indicazione anche in percentuale sul caricato/venduto delle quantità vendute/omaggiate/sostituite/rese.
- Situazione sintetica delle attività di vendita per periodo e per venditore, indicante il numero dei clienti assegnati, visitati, numero dei documenti emessi, totale incassato e totale venduto.

### **Modulo di rifatturazione**

I documenti generati dalla procedura Plurimpresa Mobile , si integrano con gli applicativi di Rifatturazione e trasferimento file con sistema EDI particolarmente utilizzato dalla distribuzione organizzata, con possibilità di "tradurre" i codici di clienti, articoli e causali verso il sistema ricevente.

### **Modulo di gestione picking**

Le procedure di Tentata Vendita e Raccolta ordini si integrano con il modulo di Picking che, fondamentale per la logistica dell'azienda, consente di massimizzarne l'efficienza e minimizzarne gli errori umani.

La procedura completamente automatizzata, è di supporto all'attività di smistamento, controllo e spunta della merce da preparare per il carico da ordine, consente di ridurre notevolmente la possibilità di scambi merce e velocizza le partenze dei camion di consegna.

### **Vantaggi per le aziende**

Plurimpresa Mobile, integrato al gestionale Plurimpresa/Win, offre numerosi vantaggi alle aziende che hanno una rete di vendita distribuita:

- miglioramento ed ottimizzazione della gestione delle proprie risorse
- riduzione del costo del personale
- riduzione degli errori ed immobilizzazione di merci e capitali
- gestione più chiara dell'operatività attraverso il monitoraggio delle attività degli agenti
- razionalizzazione dell'attività commerciale in termini quantitativi e qualitativi
- miglioramento continuo dei tempi di programmazione e pianificazione
- maggiore soddisfazione del cliente finale

Per maggiori informazioni vai su <http://www.plurima.it/PlurimpresaMobile>

**Plurima**<sup>spa</sup>  
**Software**

Via Bari 63 – 70010 Capurso (BA)  
Tel 080.455.22.14 Fax 080.919.05.04

[www.plurima.it](http://www.plurima.it)

[info@plurima.it](mailto:info@plurima.it)